



För biodlaren DEMO I BUTIK

PACKLISTA & PLANERING

Tänk igenom och förbered det du behöver ta med till demonstrationen. Stäm av med butiken vad de tillhandahåller för din demonstration. Här följer några tips för din planering:

- DUK** Finns det bort i butiken, hur stort är det?
Har butiken dukar för demonstrationer eller ska du tag med egen duk.
- SERVETTER & VÅTSERVETTER** Tillhandahåller butiken eller ska du ta med egna?
Våtserverter, t ex för rengöring till bebisar som är milda fungera bra att torka av kladdig honung på händer och om det spills.
- SMAKPINNAR** Är det något som butiken står för? Köp annars in den variant du föredrar, trä eller plast. Plast kan rekommenderas för trä påverkar smaken men tänk på restriktionerna om engångsartiklar. Det finns plastsckedar som tillverkats av återvunnen plast att köpa.
- HANDSPRIT** Visa god hygien, håll händerna rena när du serverar smakupinnar med honung. Fråga om du kan använda butikens handsprit eller tag med egen.
- SKRÄPKORG** Har butiken detta? Annars kan du packa papperspåsar som går att ställa vid bordet, du kanske har påsar med egen logo eller så använder du butikens papperspåsar. Vik ned kanterna på påsen så blir den stadigare.
- SKYLTAR, FLAGGA** Har du någon egen företagsskylt / namnskylt tag med den här. Inramad som tavla, banderoll eller dylikt får du anpassa till platsen för demonstrationen i butiken. Flagga / beachflagga med namn eller text "honung" kan synas bra på håll i butiken. Kan du även få ställa en skylt vid entrén till butiken om att provsmakning av honung pågår är det ännu bättre.
- VISITKORT** Har du egna visitkort, glöm inte att ta med dem, lämna till alla kunder som provar och personal i butiken.
- LÅDOR / KORGAR** Ställ gärna honungsburkarna i olika höjder så etikett och burk syns tydligt. Lyft provburkarna tydligt så kunden direkt ser vid passering att man kan provsmaka. Presentkit kan förberedas med t ex säsongens sorter av honung och skylta med dem i korg.
- DEKOR / REKVISITA** Den visuella presentationen och materialet är viktig. Tag med rekvisita från din biodling som t ex bikupa, röken, honungsram, ha på dig din bidräkt. Rekvisitan gör att det ger en känsla av dig som biodlare som levererar honung till butiken.
- INFO.MATERIAL** Ladda ned broschyrerna från honungskollen och skriv ut. Då har du argument och information klart att berätta om vad honung är för kunden. Använden quizen och gör en tävling i butiken, finsn också att ladda ned.
- ANDRA PRODUKTER** Kombinera gärna honungen med kompletterande produkter. Det ökar merförsäljningen för butiken och de blir väldigt nöjda med din demonstration. Identifiera kompletterande produkter med butiken – använd det honungsprovingskit som finns på honungskollen.se. Det kan kunden använda och bjuda på middag med egen honungsprovning hemma. Erbjud konsumenten en måltidslösning – inte bara ett smakprov på honung.